

**梦想成功创业  
高尔夫练习场吗？**

**您要的答案就在这里。  
来“幸福高尔夫练习场”吧！**

室内高尔夫练习场是**优质生意模式**吗？



# 是的！ 幸福高尔夫练习场就是答案。

韩国500万高尔夫人口中  
200多万人渴求高尔夫培训的替代方案。  
而且还有300万人尚未开始打球，  
但有潜在的需求。

痴迷高尔夫的每个人心里都会有这样的梦想：开办自己的高尔夫练习场，一边练习，一边享受高尔夫的乐趣，与其他爱好者沟通交流。

对于结交很多高尔夫球友的人，开办高尔夫练习场等于建立好友相聚的秘密基地，值得一试。在宽敞舒适的高尔夫练习场度过每一天，不觉得很有魅力吗？

创业人 校长Kim Heon

- 畅销书籍、高尔夫新手必读书籍——《高尔夫天才洪代理》的作者
- 曾任高尔夫咨询委员、（株）Maum Golf（现Kakao VX）副社长
- JTBC GOLF节目《Kim Heon的北IN高尔夫》、《Kim Heon的幸福高尔夫》
- 荣获SERICEO（三星经济研究所）最佳讲师奖

## 高尔夫练习场生意的优点

- 零库存。  
与餐饮业不同，零库存，劳动强度明显更。
- 人工成本占比较低。  
常驻人员仅需两人：职业球员1人、经理1人。
- 管理难度低。  
安装CCTV后可远程管理员工和会员。可使用管理程序，查看实时销售额、成本。
- 利润率高。  
与餐饮业相比，单价更高，所以利润率高。

## 高尔夫练习场生意的缺点

- 早期投资费用较高。



## ► 1小时使用费用：室内 > 室外

.....据调查，随着室内练习场的增加、私人辅导趋势的扩散，在练习场一小时使用费方面，室内使用费超过了室外使用费。韩国高尔夫练习场协会（KGCA）21日与总会一起进行的研讨会内容显示，全国1519家练习场中，室内一小时使用费为1.3970万韩元，超过了室外练习场的1.3461万韩元。而已个月使用券费用和以前一样，室内练习场是13.5616万韩元，室外是15.6177万韩元，室外高于室内。KGCA理事Nam Kyung-Woo表示：“几年间，在室内练习场进行的私人辅导增加了。” .....



## ► 年轻一代规模扩大

.....据推测，“女性高尔夫人口的剧增导致了年轻一代练习场用户的增加。”最近，室内练习场变得像咖啡厅一样，越来越多的高尔夫练习场入驻公寓小区的社区服务中心和体育中心。高尔夫练习场变貌男女相处的空间，这也带动了年轻一代用户的增加..... 在美国，将轻酒类、饮食、高尔夫合三为一的“Top Golf”在年轻一代流行已有10多年。泰格·伍兹运营18洞推杆球场Pop Stroke，罗里·麦克罗伊运营在室内边享受推杆乐趣边社交的推杆设施品牌..... 这就是韩国高尔夫练习场也不停留在户外高尔夫球场的原因。Show Golf、幸福高尔夫练习场、Eloom Golf等品牌强调打球以外的额外服务。大品牌还培养教练.....



## ► 高尔夫应用程序 – 无人化 – 品牌化

.....应用程序在练习场也被灵活运用。会员注册、商品注册过程穿梭于网页和应用程序之间。应用程序为会员提高了使用便利性，为运营企业实现了销售的多元化。例如，想要访问练习场的会员可以用应用程序提前预约或变更打位。随着通过应用程序办事的范围扩大，练习场和高尔夫球场也在积极尝试无人化。在室外练习场，会员可直接到前台使用自助服务机预约打位..... 规模越大，在降低人工成本和运营成本方面，越尝试使用无人自助服务机..... 如今，幸福高尔夫练习场等品牌的品牌名代言高尔夫球场本身.....

# 幸福高尔夫练习场



难以置信的惊人数字!

## 全国70家, 每年翻倍快速增长!

经验证的连锁品牌——幸福高尔夫练习场

2023 韩国消费者满意指数

室内高尔夫练习场国际连锁品牌领域 荣获



# 幸福高尔夫练习场的独家成功秘诀是什么？



# 从高尔夫球员的立场出发， 打造仅为他们着想的练习场。

基于过去20年培养一万多高尔夫球员的经验，  
对高尔夫市场和培训产业的结构性问题进行了深思。

现在，我们找到了答案。  
从高尔夫球员的立场出发，打造了仅为他们着想的练习场。  
新空间、新系统带来新的生意机遇。  
为您建议成功的高尔夫练习场生意的新模式。



优质  
设施 ?

价格  
竞争 ?

资深  
教练 ?

高尔夫练习场，  
做好什么才能赚钱呢？



教过10000人的**我**为您保证！！



实力得以提升，  
才会变成忠实  
顾客。



拥有多名忠诚顾客  
才能赚钱盈利。



引进  
最贵的设备？

雇佣有实力的  
职业球员？



如何才能  
提升顾客实力？

答案已经众所周知。

多练才能培养实力。  
那么如何  
才能多练呢？



需要激发  
想提高高尔夫  
实力的欲望。



需要  
对高尔夫感兴趣。

配备能实现这一切的设施和系统的，  
只有**幸福高尔夫练习场**。

100坪  
年销售额 5亿

300坪  
年销售额 5亿

两者是同样的5亿吗？算一下每坪销售额！  
在销售额和利润方面，明显超出其他练习场。

| 分店             | 最高月销售额        | 分店               | 最高月销售额       |
|----------------|---------------|------------------|--------------|
| 2号店 城北店（7打位）   | 59,460,000韩元  | 28号店 乌山店（10打位）   | 67,777,267韩元 |
| 5号店 义王店（9打位）   | 107,665,000韩元 | 38号店 水落芦原店（8打位）  | 61,730,000韩元 |
| 16号店 驿三店（18打位） | 114,683,500韩元 | 39号店 仁川市厅店（11打位） | 63,892,000韩元 |
| 24号店 安山店（13打位） | 71,766,000韩元  | 40号店 利川店（10打位）   | 60,040,000韩元 |
| 27号店 驿北店（13打位） | 90,991,480韩元  | 44号店 加山店（10打位）   | 59,025,000韩元 |

## 利润率：与其他企业比较一下！

可以在公平交易委员会加盟事业信息提供系统确认的、已验证的幸福高尔夫练习场的平均销售额及每面积销售额

| 地区 | 2022年（金额单位：千韩元） |         |                                  |
|----|-----------------|---------|----------------------------------|
|    | 加盟店数            | 平均销售额   | 每面积（3.3m <sup>2</sup> ）<br>平均销售额 |
| 全部 | 39              | 365,769 | 3,725                            |
| 首尔 | 6               | 373,811 | 5,249                            |

幸福高尔夫练习场  
亲自为您证明。



4名在职员工在运营3家幸福高尔夫练习场！



庆北地区的A总独自运营3家练习场！



3名员工辞职后加盟了幸福高尔夫练习场。



K总原本运营G\*\*，现已转办幸福高尔夫练习场！

从高尔夫生意的特性考虑，雇佣培训教练并非易事。  
我们从根本上解决这个令人懊恼的问题。



如何供应人力?

职业球员? 经理?

从何找来?

辞职怎么办?

삼단 행복골프튜터협회

运营幸福高尔夫教练协会 (公司法人)  
职业球员雇佣系统——幸福高尔夫教练  
协会 (公司法人) 提供人力资源，让各  
分店雇佣该协会完成培训的高尔夫教练，  
以此解决职业球员招人难。



## 人力支援：亲自培养/支援所需人力



我们提供解决方案，  
让店主亲自指导、培训。  
亲自培训的优势是什么?

人工成本  
DOWN!

利润率  
UP!



幸福高尔夫练习场  
可提供中小型创业  
方案。

- 大大降低创业成本!
- 默认100坪 (打位) 到50~70坪,
- 均可创业。
- 可用1亿韩元左右的投资成本创业 (以50坪、5个打位为准, 预计1.9亿韩元)



中小型的利润率更低?  
绝对不会!

- 蚕室店 (6打位) 最高月销售额  
▶ 36,943,000韩元
- 城北店 (7打位) 最高月销售额  
▶ 59,460,000韩元



向有相关需求的人,  
介绍租贷商品。

- 推荐设备租赁项目。
- 介绍贷款利息补助项目。

## 创业成本：提供中小型创业模式

### 加盟流程



接受创业培训

签署加盟合同

寻找合适场地

场地合同

- 接受所长培训

- 内饰设计  
- 报价/工程合同  
- 签发营业执照

开业

竣工检查

雇佣职业球员 / 培训

开工

- 开始地区营销  
- 开始召集职业球员

留言加盟咨询, 提供1:1免费个性化咨询。

实时电话咨询 • 其他加盟咨询 02 563 0072 邮件咨询 [happygolf@happygolf.co.kr](mailto:happygolf@happygolf.co.kr)

充满对高尔夫的热情，具备高尔夫、平台、AI项目成功经验的  
**最佳高尔夫生意初创成员助您展翅飞翔。**

**① 分析商圈，保护商圈**

分析商圈：基于地区特性分析、选址调查、相关因素分析，最大限度扩大创业成功开率。

保护商圈：一定范围内，禁止其他加盟店入驻，保护商圈。

**② 专家的追踪管理**

负责该分店的专家提供追踪管理服务，如店主培训、经理培训、职业球员培训、运营管理、营销等定制型管理服务。

**③ 支援招募培训教练**

自主培养人才，利用幸福高尔夫独家秘诀，助力招募职业球员。

**④ 总部自主运营项目**

总部自主运营户外球场项目，举办相关活动，助力推进各培训场团建，吸引长期顾客。

**⑤ 自主开发门店管理软件和应用程序**

提供会员、职业球员、店主定制型软件。



看似连锁品牌的假冒企业为数不少。请务必在“加盟事业信息提供系统”提前查看是仅销售设备、机械的企业，还是真正的高尔夫练习场连锁品牌。

## 从创业到运营：提供一站式管理、支援服务

会员用智能手机APP ▶ 행복골프GO (幸福高尔夫GO)

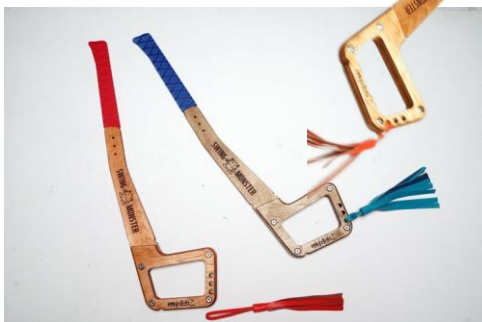


管理用程序 ▶ 행복골프GO Manager (幸福高尔夫GO Manager)



为了让会员亲自练习、提高实力水平，  
使用自主研发地各种练习工具（Training Aids）。

① 挥杆练习器  
Swing Monster



② 挥杆工具套  
Swing Masters



## 实力提升系统：具备自律型高尔夫球员培养系统

④ 推杆练习器



④ 挥杆平面



## 总部每周举办户外高尔夫活动。

不止于提供练习空间，进一步发展成为地区的社区团体，最终引导会员续签。



## 运营幸福高尔夫济州校园

使用天然草坪的餐饮娱乐型高尔夫设施，  
举办幸福高尔夫特色高尔夫训练营。



## 幸福高尔夫教材系列

采用包含幸福高尔夫练习场独家秘诀的各种教材，打造自主高尔夫培训计划。



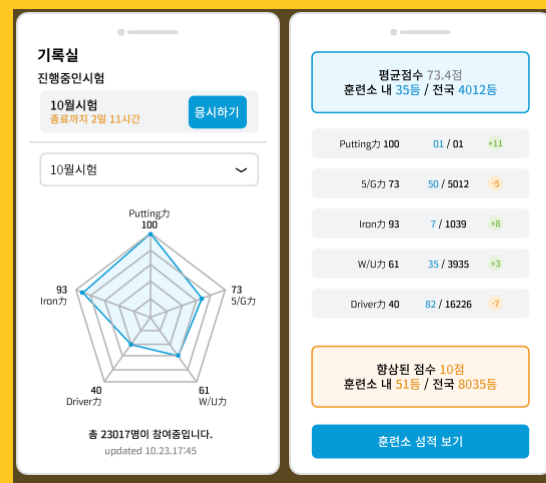
## 会员实力水平管理活动

- 通过应用程序查看打位训练结果
- 每月通过测评，管理会员实力水平
- 每月为优秀练习场、会员颁奖，激发动力

## 获得专利的练习SW——

### 高尔夫“力”游戏

按不同课程设计的高尔夫“力”游戏是已获专利的幸福高尔夫训练场独家训练系统，  
可以有趣、快速地提高高尔夫水平。



# 幸福高尔夫练习场

向申请加盟咨询的各位，免费提供一对一针对性咨询服务。

实时电话咨询•其他加盟咨询 02 563 0072 邮件咨询 [happygolf@happygolf.co.kr](mailto:happygolf@happygolf.co.kr)